



ऑरगोलाईफ सोल्यूशन्स प्रा० लि०

ऑरगोलाईफ बिजनेस में एशोसिएट से लीडर बनने के लिए नीचे बताई गई बातों पर अमल करें।

क्या करें!

अगर आप ऑरगोलाईफ बिजनेस में सफलता प्राप्त करना चाहते हैं, तो ईश्वर पर विश्वास करते हुए अतः नियमित रूप से कार्य करते हुए नीचे लिखी बातों पर ध्यान रखें की ऑरगोलाईफ के बिजनेस में हमें “क्या” करना चाहिए।

➤ **100% प्रोडक्ट्स का उपयोग करें :**

ऑरगोलाईफ कंपनी के एग्रीकल्चर, हर्बल, वेटेरनरी, होम केयर एवं पर्सनल केयर प्रोडक्ट्स प्रतिदिन हमारे किसान भाईयों और हमारे घरों के लिए उपयोगी है, इसलिए सबसे पहले आप ऑरगोलाईफ के सभी प्रोडक्ट्स ईस्तेमाल करें व करवायें। इससे प्रोडक्ट्स के प्रति आपका विश्वास बढ़ेगा और आप किसी भी प्रोडक्ट्स के बारे में सच्चाई और ईमानदारी से किसी को भी पूर्ण जानकारी दे सकेंगे। आप खुद ही अपने सबसे बड़े ग्राहक हैं तो आज से ही 100% प्रोडक्ट्स ईस्तेमाल करें व अपनी टीम को करवाएँ, जिसके फलस्वरूप आपका ऑरगोलाईफ बिजनेस सुदृढ़ बनेगा और तेजी से बढ़ेगा।

➤ **20-25 ग्राहक बनायें :**

ऑरगोलाईफ बिजनेस में जो लोग आपके साथ जुड़ने के लिए तैयार हो जाते हैं, उन्हें ग्रुप में शामिल कर लें और जो लोग आपके साथ बिजनेस में नहीं जुड़ते हैं, उन्हें ऑरगोलाईफ प्रोडक्ट्स ईस्तेमाल करने के लिए देकर अपना ग्राहक बनायें इससे आपको रिटेल प्रॉफिट की बचत भी होगी और साथ में आपका बिजनेस वोल्यूम भी बढ़ेगा।

➤ **लक्ष्य बनायें :**

ऑरगोलाईफ बिजनेस में आपको अपना लक्ष्य निर्धारित करके ही काम करना चाहिए क्योंकि लक्ष्य निर्धारित किये बिना सफलता नहीं मिल सकती। एक व्यक्ति स्टेशन पर जा कर बोला – मुझे एक टिकट दिजिये, टिकट देने वाले ने पूछा – कहाँ की टिकट दूँ। व्यक्ति बोला – जहाँ की मर्जी दे दिजिये। टिकट देने वाले ने कहा – भाई पहले यह तय किजियें कि आप जाना कहाँ चाहते हैं, तभी टिकट मिलेगी और तभी आप वहाँ पहुँच पाएँगे। ऐसे ही आप भी पहले यह तय करें कि आप कितने समय में क्या क्या पाना चाहते हैं। अगर आप अपने लिए कोई लक्ष्य ही तय नहीं करेंगे तो आप कहीं भी नहीं पहुँच पाएँगे।

➤ **स्वयं प्लान दिखायें :**

ऑरगोलाईफ बिजनेस में यदि आपको बड़ी सफलता लेनी है तो आप एक बात का खास ध्यान रखें कि जब तक आपकी अप-लाईन आप के लिए बिजनेस दिखा रही तब तक आपकी अप-लाईन का बिजनेस चल रहा है। जिस दिन से आप अपनी टीम के लिए प्लान दिखाना शुरू कर देते हैं, उस दिन से ही ऑरगोलाईफ बिजनेस में सफलता प्राप्त करने के सभी द्वार खुल जाते हैं। एक दिन में आप कम से कम दो लोगों को ऑरगोलाईफ बिजनेस प्लान दिखाएँ और सप्ताह में कम से कम एक ग्रुप मिटिंग अवश्य करें। अगर आप ऐसा करते हैं तो आपको ऑरगोलाईफ बिजनेस में आपको बड़ी सफलता प्राप्त करने से कोई भी नहीं रोक सकता।

➤ **प्रत्येक मिटिंग व सेमिनार में शामिल हों :**

जब भी आपको पता चलें कि ऑरगोलाईफ कंपनी की मिटिंग या सेमिनार है तो आप उसमें परिवार सहित शामिल हों। मिटिंग व सेमिनार में जाने से हमें बहुत कुछ सीखने को मिलता है अतः बिना टाल-मटोल के नियमित रूप से हर तरह की ओपन मिटिंग, विशाल मिटिंग और सेमिनार में 100 प्रतिशत जायें। आपको खुद ही पता चल जाएगा कि ऑरगोलाईफ का बिजनेस फैलाने में इस तरह की मिटिंग व सेमिनार कितना लाभदायक सिद्ध होता है।

➤ **15-30 मिनट किताब पढ़ें :**

अच्छा पढ़ने वाला (रीडर) ही अच्छा लीडर होता है, क्योंकि जो लीडर बनते हैं उनके पास तजुर्बेकार और कामयाब व्यक्तियों की शिक्षा का भंडार होता है, और इसलिए वे काम करने के लिए हमेशा तैयार रहते हैं। अच्छी किताबें पढ़ने से आदमी के व्यक्तित्व और छवि के विकास में मदद मिलती है। आपका व्यक्तित्व सुधरेगा तो आपका बिजनेस भी अपने आप बढ़ेगा। आपको अपने भविष्य में ऊँचे स्तर पर तक पहुँचने के लिए अपने मस्तिक स्तर को भी विकसित करना होगा, इसके लिए विश्वास में दृढ़ता और गहरी सोच व विचारधारा द्वारा मानसिक दृष्टिकोण को बढ़ाने वाली किताबें व लिटरेचर अवश्य पढ़ना चाहिए। रात को सोने से पहले या जब भी आपको समय मिले सकारात्मक विचारधारा वाली पुस्तकें पढ़नी चाहिए।

➤ **मोटीवेशन विडियो, सी० डी० व टेप हर रोज सुनें :**

कामयाब व्यक्तियों के रास्ते पर चलना सीखें। उनके कहे हुए व्याख्यान की बातों पर अमल करें। इसलिए हमेशा अपने पास ऐसे कामयाब व्यक्तियों की सी० डी० व टेप का संग्रह जरूर रखें और नियमित रूप से ध्यानपूर्वक इन्हें सुनें। सी० डी० व टेप सुनने से आप को ऑरगोलाईफ बिजनेस बढ़ाने में सहायता मिलेगी अतः आपका मनोबल भी बढ़ेगा और आप भी एक कामयाब व्यक्ति बन जाएँगे।

➤ **ड्रेस कोड :**

किसी भी मीटिंग में सेमिनार में या किसी को प्लान दिखाने जाते समय कृपया अपने ड्रेस कोड का ध्यान अवश्य रखें। मान लीजिए कि आप किसी अच्छे डॉक्टर, इंजीनियर, वकील, या बिजनेस मैन को प्लान दिखाने जाते हैं, और आपने जींस की पैंट, टी-शर्ट तथा पैरों में चप्पल डाल रखी है, तो सबसे पहले सामने वाल व्यक्ति आपके ड्रेस कोड को देख के यह अंदाजा लगा लेता है, कि आप कितने बढ़िया लीडर हैं, और आप उसे कितनी बड़ी सफलता दिला सकते हैं। इसलिए हमेशा ड्रेस कोड बना के रखना आवश्यक है। गर्मी में हल्के रंग की शर्ट, गहरे रंग की पैंट तथा टाई लगाएँ। सर्दियों में सूट पहन सकते हैं।

➤ **समय का ध्यान रखें :**

अगर आपने अपनी टीम में मीटिंग का समय 7 बजे रखा है तो आपको वहाँ 6:30 बजे पहुँच जाना चाहिए और मीटिंग की सभी आवश्यकताओं की पूर्ति करवाते हुए मीटिंग की पूरी तैयारी करनी चाहिए। कभी भी किसी मीटिंग या सेमिनार में निर्धारित समय से देर ना करें। मीटिंग सेमिनार में समय से पहले पहुँचना एक अच्छे लीडर की निशानी है।

➤ **अपनी ग्राहक-लाइन से प्रेम करें :**

जो व्यक्ति आपके साथ आपकी टीम में नये जुड़ते हैं, वे बिल्कुल फ्रेश होते हैं, उनके मन में बहुत सवाल होते हैं। हमें उनके सवालों का जवाब नम्रता से देना चाहिए। जिस तरह हम अपने बच्चों को प्रेम से समझाते हैं, उसी तरह अपनी टीम के लोगों को भी प्रेम व विनम्रता से समझाएँ और उन्हें बड़ी से बड़ी सफलता पाने की प्रेरणा दें।

➤ **अपनी अप-लाइन की इज्जत करें :**

जिस व्यक्ति ने आपको इस बिजनेस में स्पॉन्सर किया है वह तथा उसके स्पॉन्सर आपकी अप-लाइन कहलाते हैं। अगर हम अपने बिजनेस में बहुत बड़ी सफलता पाते हैं तो इसमें कहीं ना कहीं आपकी अप-लाइन का सहयोग होता है। इसलिए अपनी अप-लाइन को इज्जत दें। अगर आप चाहते हैं कि आपकी टीम के लोग आपकी इज्जत करें तो इतना याद रखें इज्जत पाने के लिए इज्जत देना बहुत जरूरी है।

➤ **मदद करें :**

हमें हमेशा अपनी टीम में जुड़े हुए लोगों को कामयाब बनाने के लिए उनकी मदद करनी चाहिए। याद रखें आपकी टीम की सफलता में ही आपकी सफलता है।

➤ **सीखने के लिए हमेशा तैयार रहें :**

ऑर्गोलाईफ का बिजनेस दूसरे बिजनेस से बिल्कुल हट कर है इसलिए बिजनेस में कामयाब होने के लिए बिजनेस संबंधित जो महत्वपूर्ण बातें हैं वह सीखनी पड़ती हैं। कहते हैं कि पैराशूट व दिमाग तभी काम करते हैं जब वे खुले हुए हों। इसलिए सीखने के लिए दिमाग को 35 प्रतिशत तक खुला और खाली रखें क्योंकि इस ज़िंदगी में सीखने के लिए इतना कुछ है कि यह ज़िंदगी भी सीखने के लिए कम है, और सीखते हुए अपने अहंकार को पूरी तरह त्याग दें। ऐसा बिल्कुल भी ना सोचें कि फलां व्यक्ति मेरे से बहुत छोटा या बड़ा है या फलां व्यक्ति कम या अधिक पढ़ा-लिखा है। आप दूसरे लोगों के अनुभवों का लाभ उठाने के लिए उनसे सीखते रहें।

➤ **सकारात्मक नज़रिया रखें :**

अपनी सोच हमेशा सकारात्मक बातों पर लगाएँ।

एक बार एक व्यक्ति अपने घर के बाहर अपनी कार को साफ कर रहा था, तभी उसके पड़ोसी ने उससे पूछा – आपकी होंडा सिटी कार बहुत अच्छी है, कितने की ली। कार वाले व्यक्ति ने जवाब दिया – यह दस लाख की है और यह कार मुझे मेरे भाई ने गिफ्ट की है। पड़ोसी बोला काश मेरा भी कोई ऐसा भाई होता जो मुझे भी कार देता। उन दोनों की बातें एक तीसरा व्यक्ति सुन रहा था वह बोला – काश वो भाई मैं होता जो अपने भाई को कार गिफ्ट दे पाता।

दोस्तों इससे हमें यह शिक्षा मिलती है कि एक व्यक्ति सोचता है मुझे मिलना चाहिए और एक व्यक्ति सोचता है कि मुझे देना चाहिए। यह दोनों की सोच का अंतर है। सोच के इस अंतर से सफलता और असफलता का निर्धारण होता है।

➤ **डुप्लीकेशन :**

अगर आप अच्छे या बड़े लीडर बनना चाहते हैं तो इन सभी बातों का स्वयं भी पालन करें और अपने ऑर्गोलाईफ की टीम को भी समझाएं। सफलता आपसे अधिक दूर नहीं है।

धन्यवाद

ऑर्गोलाईफ सोल्यूशन्स प्रा० लि०